coraje. integridad. impacto.

BRAVENLY GLOBAL®
PLAN DE COMPENSACIÓN

BRAVENLY GLOBAL®

CÓMO FUNCIONA ESTE PLAN PARA TI

El Plan de Compensación de Bravenly Global® combina lo mejor de los exitosos conceptos de marketing social y funciona la construcción de relaciones con ideas innovadoras, creando un nuevo enfoque híbrido para tu negocio desde casa.

¡Comencemos!

Nuestra fórmula de éxito aprovecha las redes sociales y las últimas herramientas digitales empoderadas para los negocios. Combinamos los mejores elementos del marketing de referencia de clientes, la venta directa y el marketing social. Te proporcionamos herramientas fáciles de usar para construir una base de clientes mientras creces tu equipo de Socios de Marca.

BRAVENLY GLOBAL®

PLAN DE COMPENSACIÓN

fases del éxito

Nuestro sistema de negocio apalancado te permite personalizar tus esfuerzos para ganar dinero en torno a tu estilo de vida personal y al tiempo disponible. Hay cuatro "fases" para construir tu negocio en Bravenly, ofreciendo múltiples formas de ganar.

FASE DE FUNDACIÓN

Al comenzar, concéntrate en los aspectos básicos de construir un negocio. Inscribe clientes, reténlos y comienza a inscribir Socios de Marca.

FASE DE CRECIMIENTO

A medida que avanzas en los rangos, puedes desbloquear formas adicionales de ganar. Comienza a recibir bonificaciones por las ventas de tu "Equipo Personal" y las "Generaciones del Equipo" en tu línea descendente a medida que creces tu organización.

FASE DE LIDERAZGO

A medida que creces en tu liderazgo y avanzas en los rangos, desbloquearás formas adicionales de ganar con otro bono generacional e incluso tendrás el potencial de ganar participaciones en un fondo de bonificación.

FASE ÉLITE

Una vez que alcanzas el rango más alto de nuestra empresa, hay bonificaciones Élite disponibles para ti.

MANTENTE ACTIVO

BRAVENLY GLOBAL®

OPCIONES DE INSCRIPCIÓN

Los Paquetes de Productos te activarán automáticamente para recibir comisiones. Si solo compras el Kit de Negocio de Bravenly por $49.99, necesitarás adquirir 100 Volumen de Rango Personal (PRV) para activarte y recibir comisiones. Cada mes después del mes de tu inscripción, necesitarás adquirir **100 PRV** para mantener la activación.

*Para ver las opciones de Paquetes, consulta con tu inscriptor. Las promociones de Paquetes, productos, precios y todos los detalles están sujetos a cambios.

ESTATUS ACTIVO

Debes estar ACTIVO para recibir comisiones o bonificaciones. Te activarás una vez que hayas alcanzado 100 Volumen de Rango Personal (PRV). Tu PRV proviene de tus propios pedidos personales, pedidos de Clientes Minoristas o pedidos de Clientes VIP. Por lo tanto, cualquier combinación de 100 PRV te activará.

EN BUEN ESTADO

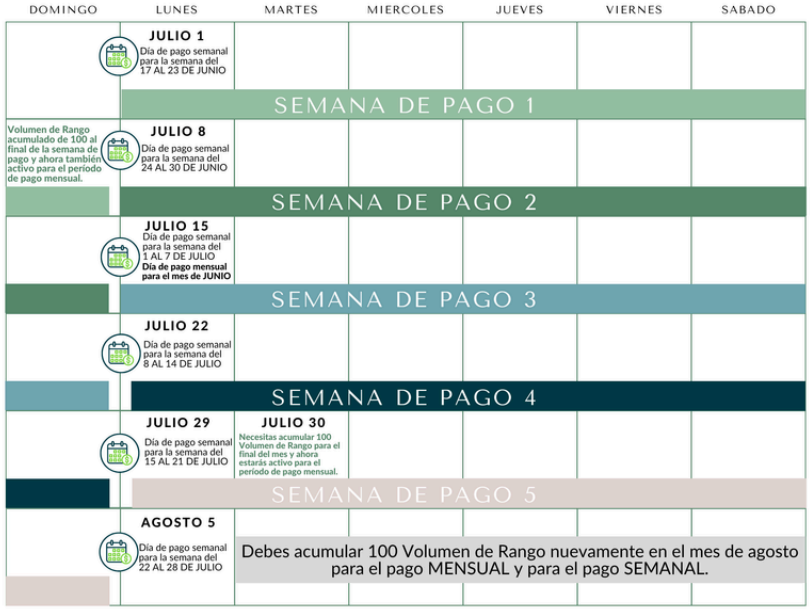
Debes estar **en Buen Estado** con Bravenly para recibir comisiones y acceder a tu negocio de Bravenly. Para mantener tu negocio en Buen Estado, deberás pagar tu Tarifa de Renovación de $39.99 cada año. Puedes comprar esto en cualquier momento antes de la fecha de renovación en tu oficina virtual. Después de 400 días sin pagar tu tarifa de renovación, NO estarás en Buen Estado y perderás la capacidad de recibir comisiones y gestionar tu negocio.

PERÍODOS DE PAGO EN BRAVENLY

Tenemos **2** tipos diferentes de períodos de pago: **Semanal** (lunes a domingo) y **Mensual**. Para estar Activo en el Período de Pago Mensual y calificar para recibir bonificaciones, necesitas tener 100 PRV en ese mes específico. Para asegurarte de nunca perder un Bono de Primer Pedido, asegúrate de que en la semana actual + las 4 semanas anteriores hayas estado activo con 100 PRV. Los pagos semanales se realizan con una semana de retraso y los pagos mensuales se realizan el día 15 del mes siguiente.

ejemplo

Inscribes a un Socio de Marca con un Primer Pedido de $100 el martes. Querrás ganar tu bono semanal del 25% de eso ($25). Deberás estar activo esa semana o las 4 semanas anteriores para recibir ese bono. CADA semana, asegúrate de estar Activo esa semana o las 4 semanas anteriores (totalizando 5 semanas móviles) para recibir bonificaciones.



FASE DE FUNDACIÓN

BRAVENLY GLOBAL®

1 Ventas a clientes minoristas

20% DE COMISIÓN EN VENTAS A CLIENTES MINORISTAS

Por cada compra que realicen tus clientes minoristas, ganarás una comisión del 20% basada en el **Precio de Venta Al Por Menor Listado (SRP)** de su pedido.

Esta comisión se paga semanalmente.

ejemplo:

Tu amiga Jane compró productos por un valor de $100 al precio de venta al por menor **(SRP)**.

Recibirás $20

FASE DE FUNDACIÓN

BRAVENLY GLOBAL®

2 Ventas a clientes VIP

10% COMISIÓN EN VENTAS A CLIENTES VIP

Para cada compra que realicen tus Clientes VIP, recibirás una comisión del 10% basada en **el Precio de Venta Al Por Menor Listado (SRP)** de sus pedidos.

Esta comisión se paga semanalmente.

example

Tu amigo John compró productos por un valor de $100 al precio de venta al por menor **(SRP)** como Cliente VIP.

Recibirás $10.

FASE DE FUNDACIÓN

BRAVENLY GLOBAL®

3 Bono por primer pedido

25% EN EL PRIMER PEDIDO DE PRODUCTO EN E1
10% EN EL PRIMER PEDIDO DE PRODUCTO EN E2

Cada vez que inscribas personalmente a un nuevo Socio de Marca que compre el el Kit de Negocios (BBK) y realice un pedido de producto ***dentro de los 2 días posteriores a la inscripción***, recibirás un Bono por Primer Pedido.

Ese Socio de Marca inscrito personalmente se convierte en tu Inscrito Directo (E1). TÚ, como Socio de Marca, recibirás un ***bono del 25%*** en el primer pedido de producto de tu E1. Cuando tu E1 inscriba a un Socio de Marca, esa persona se convierte en tu Inscrito Indirecto (E2). TÚ recibirás un ***bono del 10%*** en el primer pedido de producto de tu E2.

Estos bonos se pagan semanalmente.

El 25% del Volumen de Pago (PV) del Socio de Marca se asigna de cada primer pedido y se distribuye en el uni-nivel para beneficiarte a ti y a tu línea ascendente. Sin embargo, recibirás el Volumen de Rango (RV) completo de ese primer pedido para ayudarte a subir de rango.

ejemplo

Tú inscribes personalmente a Brittany, quien realiza un primer pedido de $200. Se asignan 50 Volúmenes de Pago al uni-nivel. Recibirás un BONO POR PRIMER PEDIDO de $50 en este E1.

Luego, Brittany inscribe a Julie, quien también realiza un primer pedido de $100. Se asignan 25 Volúmenes de Pago al uni-nivel. Recibirás un BONO POR PRIMER PEDIDO de $10 en este E2.

EN QUIÉN GANAS	% BONO GANADO
E1 Inscritos Directos	Ganas un bono del 25% en el primer pedido de producto.
E2 Inscritos Indirectos	Ganas un bono del 10% en el primer pedido de producto.

CALENDARIO

Mikki se inscribe por $49.99 un viernes.

Ella tiene hasta el domingo a las 11:59 p.m. EST para realizar un pedido para que TU recibas el 25% de Bono por Primer Pedido en su pedido (E1).

Mikki inscribe a Sarah por $49.99 un lunes.

Sarah tiene hasta el miércoles a las 11:59 p.m. EST para realizar un pedido para que TU recibas el 10% en su pedido (E2).

Los primeros pedidos se pueden realizar hasta 2 días después de la fecha de inscripción para calificar como un primer pedido.

FASE DE FUNDACIÓN

BRAVENLY GLOBAL®

4 Club cash

GANA HASTA UN 15% DE COMISIÓN

Además de tus comisiones semanales por ventas a Clientes Minoristas y VIP, puedes ganar un 6-15% adicional mensual sobre tu total de Puntos de Club. Ganas Puntos de Club en todos tus pedidos personales, pedidos de Clientes Minoristas y pedidos de Clientes VIP. También puedes ganar Club Cash a medida que creces tu Volumen de Pago de Equipo (TPV). Al final del mes, puedes desbloquear tasas de comisión más altas***. Esta comisión se paga mensualmente***

PUNTOS TOTALES DEL CLUB O VOLUMEN DEL GRUPO EN UN MES	% CLUB CASH GANADO
Hasta 399 Puntos del Club	**NO** se gana Club Cash
400 a 699 Puntos del Club	Se gana el 6% de los Puntos del Club
700 a 1,199 Puntos del Club	Se gana el 9% de los Puntos del Club
1,200 a 1,999 Puntos del Club o Volumen de Pago del Equipo (TPV) de 7,500	Se gana el 12% de los Puntos del Club
2,000 o más Puntos del Club o Volumen de Pago del Equipo (TPV) de 15,000	Se gana el 15% de los Puntos del Club

FASE DE CRECIMIENTO

BRAVENLY GLOBAL®

5 bonos de Nivel

4% BONOS DE NIVEL HASTA 4 NIVELES

ejemplo

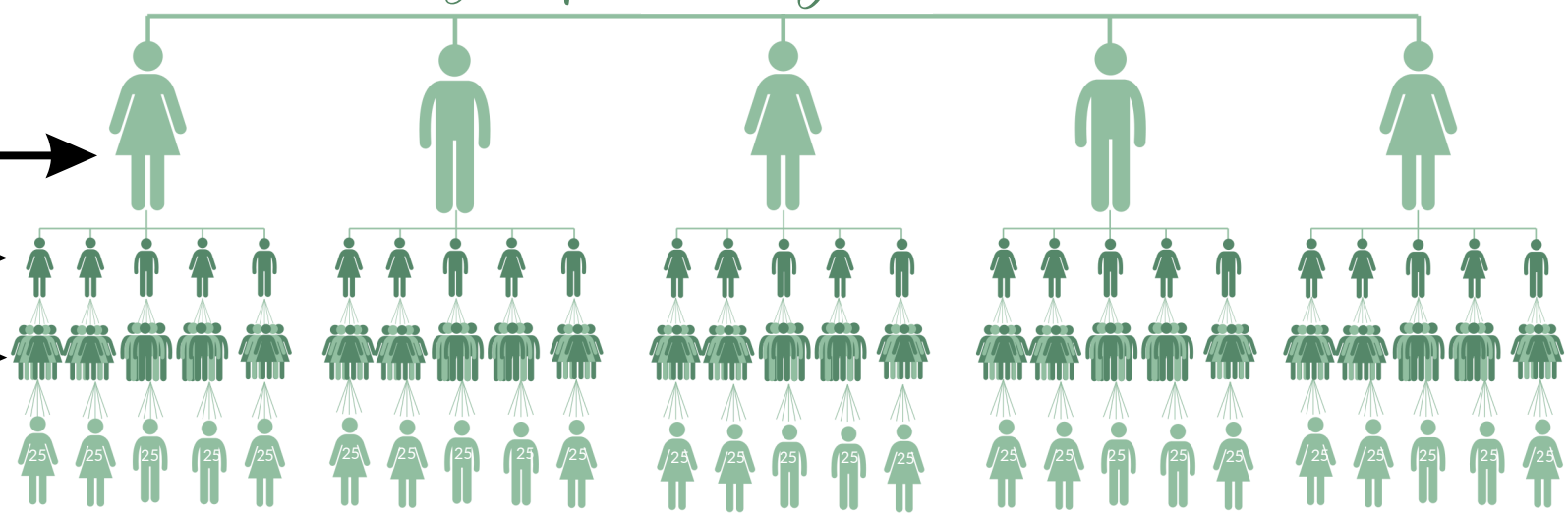
Amy tiene 3 personas en el Nivel 1, cada una con 400 Volumen de Pago. Amy ganará $16 por cada persona, lo que hace un total de $48.
Amy tiene 6 personas en el Nivel 2, cada una con 400 Volumen de Pago. Amy ganará $16 por cada persona, lo que hace un total de $96.
Este patrón continúa pagándote un 4% en hasta 4 niveles, basado en tu rango.

A medida que subes de rango, puedes comenzar a ganar Bonos de Nivel del 4% sobre el Volumen de Pago en hasta 4 niveles de Socios de Marca y Afiliados Activos.

Los Socios de Marca signados directamente a usted se consideran tu Nivel 1. Tu Nivel 2 es cualquier persona directamente debajo de tu Nivel 1. Tu Nivel 3 es cualquier persona directamente debajo de tu Nivel 2. Tu Nivel 4 es cualquier persona directamente debajo de tu Nivel 3, y así sucesivamente.
Los Bonos de Nivel se pagan mensualmente.

ejemplo de organización

NIVEL	% BONOS GANADO
Nivel 1 El ejemplo tiene 5 Socios de Marca (BP).	4%
Nivel 2 El ejemplo tiene 25 Socios de Marca (BP).	4%
Nivel 3 El ejemplo tiene 125 Socios de Marca (BP).	4%
Nivel 4 El ejemplo tiene 625 Socios de Marca (BP).	4%



FASE DE CRECIMIENTO

BRAVENLY GLOBAL®

6 bono de inscripción

6% BONO EN E1 & E2

ejemplo

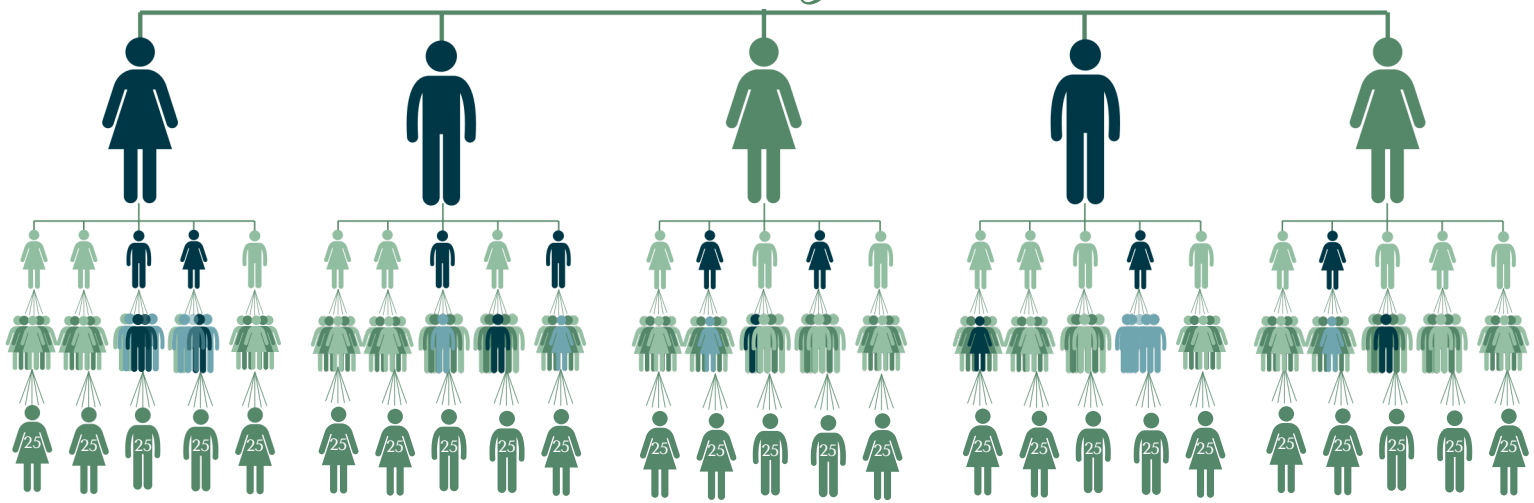
Inscribes a Dani, quien es tu E1, sin importar en qué nivel esté colocada. Ella tiene 600 Volumen de Pago. **Tú ganas $36.**

Dani inscribe a Jessica, quien es tu E2. Ella tiene 500 Volumen de Pago. **Tú ganas $30.**

Cuando inscribes personalmente a un nuevo Socio de Marca o Afiliado (tus "E1"), comienzas a recibir un 6% de Bono de Inscripción sobre el Volumen de Pago (PV) de ellos. Cuando tus E1 inscriben a otros (tus "E2"), y has alcanzado el rango de Director o superior, ganarás un 6% de Bono de Inscripción sobre el Volumen de Pago (PV) de tus Socios de Marca y Afiliados E2. ***Los Bonos de Inscripción se pagan mensualmente.***

ejemplo de organización

EN QUIÉN GANAS	% BONO GANADO
E1 Inscritos Directos	Ganas un bono del 6%.
E2 Inscritos Indirectos	Ganas un bono del 6%.



BRAVENLY GLOBAL®

7 bonos de rango

BONOS A MEDIDA QUE AVANZAS DE RANGO

bono por avance de rango

A medida que avances de rango dentro del período designado, ganarás estos bonos. Puedes alcanzar el rango ANTES del período y ganar el bono antes, pero si obtienes el rango DESPUÉS del período, no ganarás el bono. Estos bonos se acumulan, si avanzas de rango más allá de 1 rango

ejemplo

Te inscribes en febrero y alcanzas Socio de Marca Ejecutivo (EBP) en tus primeros 3 meses calendario completos, ganando el bono de rango de $25.

FEB	MARZO	ABRIL	MAYO
MES DE INSCRIPCIÓN	MES 1	MES 2	MES 3

Tu primer mes es el mes de inscripción, luego tienes 3 meses calendario COMPLETOS después de tu mes de inscripción.

bono de mantenimiento de rango

Una vez que hayas alcanzado cada rango en el período establecido, puedes ganar 3 BONOS **ADICIONALES** cuando mantengas ese rango en 3 de los siguientes 4 meses calendario.

Obtén recompensas con estos 2 tipos de Bonos de Rango al ***alcanzar y mantener*** los rangos indicados dentro del plazo establecido.

RANGO	PERIODO DE TIEMPO	BONO POR AVANCE DE RANGO	BONO POR MANTENIMIENTO DE RANGO - 1	BONO POR MANTENIMIENTO DE RANGO - 2	BONO POR MANTENIMIENTO DE RANGO - 3
SOCIO DE MARCA EJECUTIVO	3 meses calendario completos	$25	$25	$25	$25
DIRECTOR	4 meses calendario completos	$200	$100	$100	$100
DIRECTOR SENIOR	6 meses calendario completos	$400	$200	$200	$200
DIRECTOR EJECUTIVO	12 meses calendario completos	$600	$350	$350	$350
DIRECTOR EJECUTIVO SENIOR	15 meses calendario completos	$800	$450	$450	$450
VICE PRESIDENTE	18 meses calendario completos	$1,600	$800	$800	$800
VICE PRESIDENTE SENIOR	24 meses calendario completos	$4,000	$2,000	$2,000	$2,000
VICE PRESIDENTE EJECUTIVO	36 meses calendario completos	$10,000	$5,000	$5,000	$5,000

ejemplo

ALCANZA EL RANGO DE DIRECTOR SENIOR (SD) GANA BONO POR AVANCE DE RANGO	**NO MANTIENES DIRECTOR SENIOR**	MANTEN DIRECTOR SENIOR Y GANA BONO DE MANTENIMIENTO DE RANGO - 1	MANTEN DIRECTOR SENIOR Y GANA BONO DE MANTENIMIENTO DE RANGO - 2	MANTEN DIRECTOR SENIOR Y GANA BONO DE MANTENIMIENTO DE RANGO - 3

Alcanzas el rango de Director Senior (SD) dentro de los primeros 6 meses calendario y ganas el Bono de Avance de Rango de $400. Luego, mantienes el rango de Director Senior en 3 de los siguientes 4 meses y ganas 3 de los Bonos de Mantenimiento de Rango de $200 cada uno.

FASE DE LIDERAZGO

BRAVENLY GLOBAL®

8 bonos de director

2% BONO EN TU EQUIPO PERSONAL
1-3% BONO EN EQUIPOS DE DIRECTOR

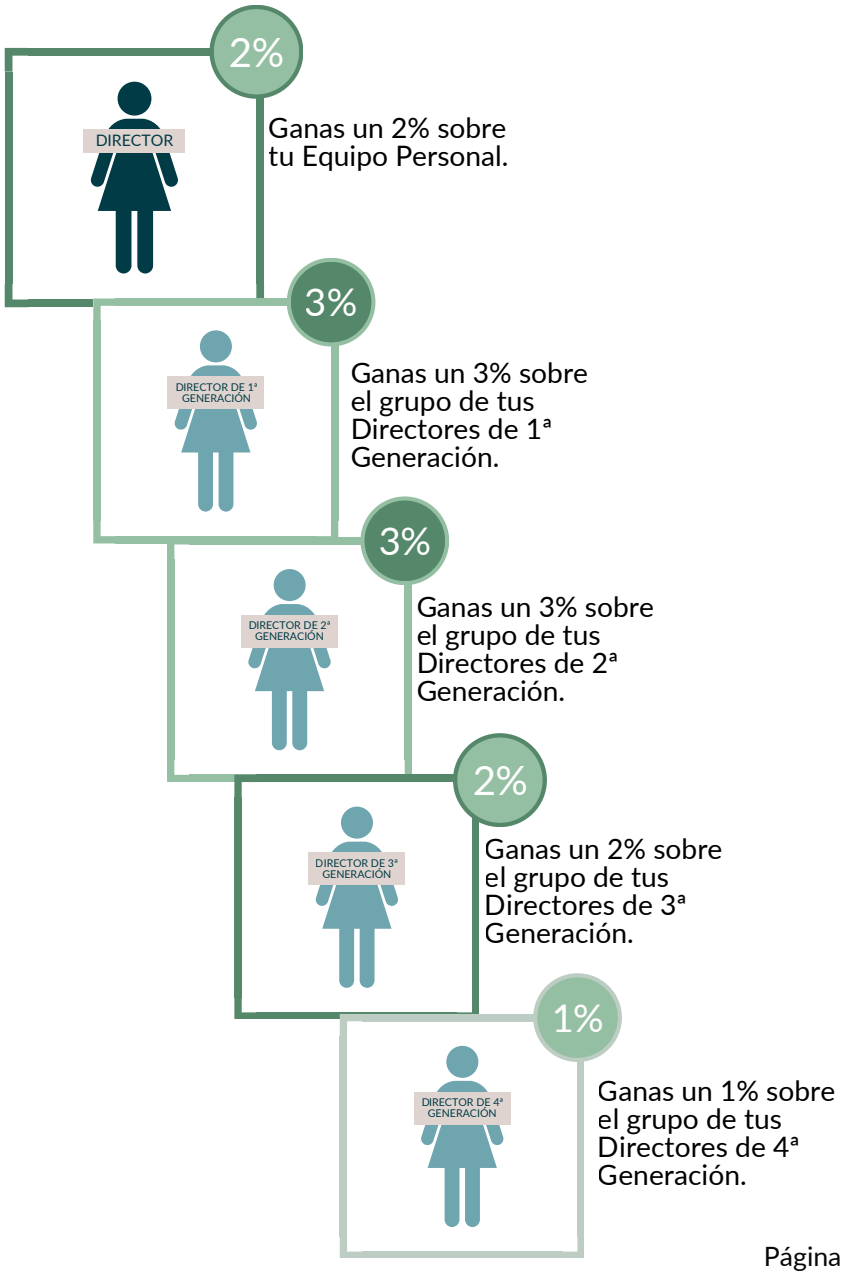
Una vez que alcances el rango de Director, ganarás un Bono Generacional del 2% sobre tu Equipo Personal. Tu Equipo Personal está compuesto por cualquier persona en tu línea descendente que NO haya alcanzado el rango de Director.

También al alcanzar el rango de Director, podrás ganar un Bono Generacional del 3% sobre los Grupos del Árbol de Inscripción de aquellos Socios de Marca en tu línea descendente que también hayan alcanzado el rango de Director o superior. A medida que subas en los rangos más allá de Director, comenzarás a desbloquear más Generaciones de Directores bajo tu liderazgo.
Los bonos para Directores se pagan mensualmente.

ejemplo

Al alcanzar el rango de Director y al final del mes, tu Equipo Personal realizó un Volumen de Pago de 3,200. **Ganas un bono del 2% sobre esa cantidad y obtienes $64.**

El siguiente mes, te pagan como Director con un Volumen de Pago de 4,700. Tu inscrita personalmente, Sarah, también se promociona a Director, con 2,500 en Volumen de Pago. **Ganas un Bono del 3% sobre sus 2,500, que son $75**. Luego, el volumen restante de tu Equipo Personal es (4,700 - 2,500 = 2,200). Entonces, **ganas un Bono del 2% sobre tus 2,200 de tu Equipo Personal, que son $44.**



FASE DE LIDERAZGO

BRAVENLY GLOBAL®

9 bonos de vicepresidentes

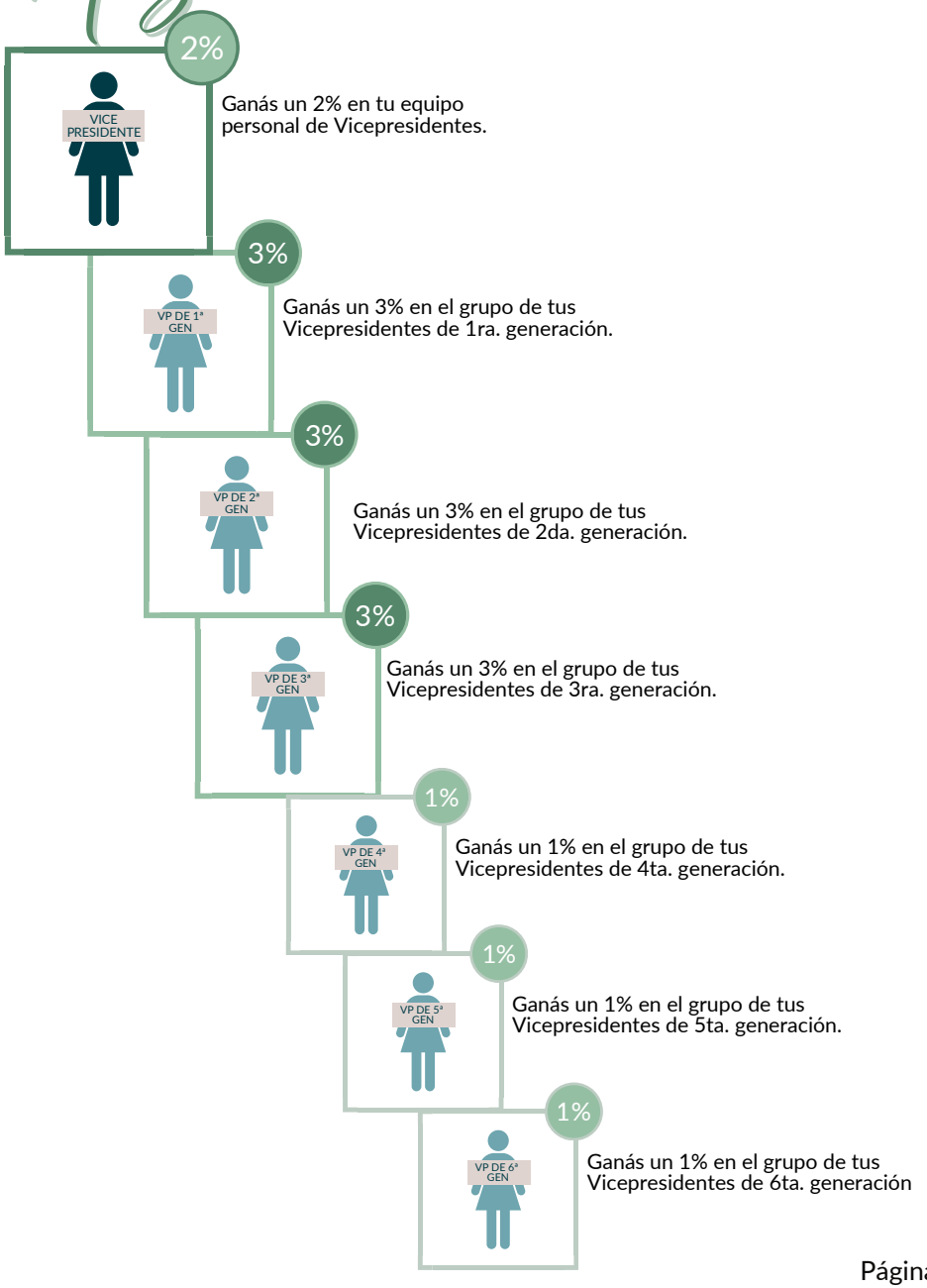
2% BONO EN TU EQUIPO PERSONAL
1-3% BONO SOBRE LOS EQUIPOS DE VP

Una vez que alcances el rango de Vicepresidente, ganarás un Bono Generacional del 2% sobre tu Equipo Personal. Tu Equipo Personal está compuesto por cualquier persona en tu línea descendente que NO haya alcanzado el rango de Vicepresidente.

Además, como Vicepresidente, puedes ganar un Bono Generacional del 3% sobre los Grupos del Árbol de Inscripción de aquellos Socios de Marca en tu línea descendente que también hayan alcanzado el rango de Vicepresidente o superior. A medida que avances a rangos superiores al de Vicepresidente, comenzarás a desbloquear más Generaciones de Vicepresidentes bajo tu liderazgo.

ejemplo

Eres pagado como VP y tu Volumen de Pago es de 47,000. Ayudaste a Ricky a promocionarse a VP, y su Volumen de Pago es de 32,000. Ganas un Bono del 3% sobre sus 32,000, así que recibes $960. El volumen restante es tu Equipo Personal (47,000 - 32,000 = 15,000). Ganas un Bono del 2% sobre tus 15,000 de tu Equipo Personal, lo que equivale a $300.



FASE ÉLITE

BRAVENLY GLOBAL®

10 fondo de bonificación nacional

1% DEL VOLUMEN DE PAGO DE BRAVENLY COMPARTIDO ENTRE LOS VICEPRESIDENTES EJECUTIVOS

Una vez que eres Vicepresidente Ejecutivo, desbloqueas esta forma adicional de ganar. Hemos reservado nuestros rangos más altos en Bravenly para ganar participaciones en nuestro Fondo de Bonificación Nacional.

Una vez que has alcanzado cualquiera de estos rangos, eres elegible para participar en el Volumen de Pago total de la empresa. Cada mes, al menos el 1% del Volumen de Pago de la empresa se destina al Fondo de Bonificación Nacional. Los fondos de bonificación se pagan anualmente en función de las participaciones que hayas ganado.

Vicepresidente ejecutivo

Te pagan como Vicepresidente Ejecutivo (EVP). Ganas **UNA*** participación al alcanzar el rango de Vicepresidente Ejecutivo (EVP).

Vicepresidente ejecutivo plata

Te pagan como Vicepresidente Ejecutivo de Plata. Ganas **DOS*** participaciones al alcanzar el rango de Vicepresidente Ejecutivo (EVP) de Plata.

Vicepresidente ejecutivo oro

Te pagan como Vicepresidente Ejecutivo de Oro. Ganas **TRES*** participaciones al alcanzar el rango de Vicepresidente Ejecutivo (EVP) de Oro.

Vicepresidente ejecutivo platino

Te pagan como Vicepresidente Ejecutivo de Platino. Ganas **CUATRO*** participaciones al alcanzar el rango de Vicepresidente Ejecutivo (EVP) de Platino.

Ningún Socio de Marca (BP) podrá ganar más del 40% del total del fondo de bonificación nacional. Cualquier Socio de Marca que gane más del 40% será limitado.

un vistazo al Gráfico del PLAN DE COMPENSACIÓN

BRAVENLY GLOBAL®

Requisitos	SOCIO DE MARCA INDEPENDIENTE	SOCIO DE MARCA SENIOR	SOCIO DE MARCA EJECUTIVO	DIRECTOR	DIRECTOR SENIOR	DIRECTOR EJECUTIVO	DIRECTOR EJECUTIVO SENIOR	VICE PRESIDENTE	VICE PRESIDENTE SENIOR	VICE PRESIDENTE EJECUTIVO	plata VICE PRESIDENTE EJECUTIVO	oro VICE PRESIDENTE EJECUTIVO	platino VICE PRESIDENTE EJECUTIVO
REQUISITOS DE RANGO	COMPRA BBK + ACTIVO	ACTIVO + 2 CLIENTES CALIFICADOS PERSONALMENTE INSCRITOS											
VOLUMEN DE RANGO DE EQUIPO	—	400	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	40,000	75,000	150,000	300,000	600,000	1,000,000
% DE LIMITE DE RANGO	—	—	—	REGLA 50%	REGLA 50%	REGLA 50%	REGLA 50%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%
VOLUMEN DE MANTENIMIENTO	—	400	800	2,000	4,000	8,000	16,000	32,000	60,000	120,000	240,000	480,000	800,000
% DE LIMITE DE MANTENIMIENTO	—	—	—	REGLA 50%	REGLA 50%	REGLA 50%	REGLA 50%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%	REGLA 40%
bonos													
COMISIÓN DE VENTAS AL POR MENOR Y CLIENTES VIP	GANA UN 10% EN CLIENTES VIP & UN 20% EN CLIENTES MINORISTAS DEL SRP - HASTA UN 15% ADICIONAL DEL VOLUMEN DE PAGO (CONSULTA CLUB CASH EN LA PÁG. 7).												
BONO UNINIVEL:													
BONO NIVEL 1	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
BONO NIVEL 2	—	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
BONO NIVEL 3	—	—	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
BONO NIVEL 4	—	—	—	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
BONO DE INSCRIPCIÓN:													
E1-INSCRITO DIRECTO	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
E2-INSCRITO INDIRECTO	—	—	—	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
BONO DE RANGO:													
BONO POR AVANCE	—	—	$25	$200	$400	$600	$800	$1,600	$4,000	$10,000	Consulta el Fondo de Bonificación Nacional en la página 13 para conocer los bonos adicionales en estos rangos.		
BONO DE MANTENIMIENTO 1	—	—	$25	$100	$200	$350	$450	$800	$2,000	$5,000			
BONO DE MANTENIMIENTO 2	—	—	$25	$100	$200	$350	$450	$800	$2,000	$5,000			
BONO DE MANTENIMIENTO 3	—	—	$25	$100	$200	$350	$450	$800	$2,000	$5,000			
BONOS GENERACIONALES DE DIRECTOR													
EQUIPO PERSONAL				2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
DIRECTOR DE 1RA GENERACIÓN				3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
DIRECTOR DE 2DA GENERACIÓN					3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
DIRECTOR DE 3RA GENERACIÓN						2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
DIRECTOR DE 4TA GENERACIÓN							1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%
BONOS GENERACIONALES DE VICEPRESIDENTE													
EQUIPO PERSONAL								2%	2%	2%	2%	2%	2%
VICEPRESIDENTE DE 1RA GENERACIÓN								3%	3%	3%	3%	3%	3%
VICEPRESIDENTE DE 2DA GENERACIÓN									3%	3%	3%	3%	3%
VICEPRESIDENTE DE 3RA GENERACIÓN										3%	3%	3%	3%
VICEPRESIDENTE DE 4TA GENERACIÓN											1%	1%	1%
VICEPRESIDENTE DE 5TA GENERACIÓN												1%	1%
VICEPRESIDENTE DE 6TA GENERACIÓN													1%

*Cuando se alcance un nuevo rango lifetime por primera vez, también se deben cumplir las calificaciones de mantenimiento para los rangos anteriores. Para más información, consulte "Calificaciones de Rango Lifetime" en el glosario.

**Consulte la página 10 para obtener más aclaraciones sobre el plazo para ganar estos bonos.

GLOSARIO DE BRAVENLY

BRAVENLY GLOBAL®

"Términos que debes conocer

ACTIVO: Adquirir personalmente 100 Volumen de Rango Personal cada período de pago.

AFILIADO: Una persona que participa en nuestro Programa de Afiliados, ganando en las primeras 3 formas de nuestro plan de compensación, pero que no está construyendo un negocio como Socio de Marca.

SOCIO DE MARCA: El nombre de un contratista independiente que se ha inscrito con el Kit de Negocios Bravenly de $49.99.

KIT DE NEGOCIOS BRAVENLY: El Kit Básico con Herramientas, folletos, cuadernos de trabajo, etc., que un Socio de Marca recibe al inscribirse y comenzar su negocio.

PUNTOS CLUB: El Volumen de Pago Personal de un Socio de Marca que calcula su Club Cash.

EQUIPO PERSONAL DE DIRECTORES: Como Director, los Socios de Marca en tu línea descendente, hasta una profundidad ilimitada en cada pierna, hasta que se encuentre otro Director del Árbol de Inscripción o superior en esa pierna, están en tu Equipo Personal de Directores.

LÍNEA DESCENDENTE: Aquellas personas patrocinadas directamente por un Socio de Marca, más todas las personas cuya línea de patrocinio resultó y vino a través de ese Socio de Marca inscrito, incluyendo a quienes fueron colocados en su línea descendente.

E1 - INSCRITO DIRECTO: Un Socio de Marca Personalmente Inscrito. Es alguien que fue a tu sitio web e hizo su inscripción directamente contigo como su patrocinador.

E2 - INSCRITO INDIRECTO: Un Socio de Marca Personalmente Inscrito que fue inscrito por tu E1.

INSCRIPTOR: El socio de marca de Bravenly que le presenta la oportunidad a un inscrito y con quien ese inscrito firma a través de su sitio web.

RELACIONES ENTRE INSCRIPTORES & PATROCINADORES: Bravenly rastrea dos tipos diferentes de relaciones entre sus Socios de Marca - la "relación de Inscriptor" y la "relación de Patrocinador de Colocación." El Inscriptor es la persona que inscribió al nuevo Socio de Marca. El Patrocinador de un nuevo Socio de Marca es la persona bajo la cual el inscrito está directamente colocado. Esta puede ser la misma persona si el inscrito mantiene a su nuevo Socio de Marca en la primera línea.

ÁRBOLES DE INSCRIPCIÓN Y COLOCACIÓN: Árbol de inscripción es cualquier Brand Partner inscrito directamente contigo o que ellos hayan inscrito. El Árbol de Colocación es cualquier Brand Partner inscrito por una línea ascendente que se coloca en tu equipo y luego cualquiera que se inscriba con ellos y así sucesivamente.

FRONT LINE: Se refiere a todos los Brand Partners que están inscritos personalmente (en el árbol de Inscripciones) o patrocinados (en el árbol de Patrocinadores de Colocación) por un Brand Partner y colocados en el Nivel 1.

GENERACIÓN: Cada nuevo Director o VP que asciende en su línea descendente inicia una nueva generación en esa pierna, y la generación se compone del Volumen de Pago del Equipo de ese Director o VP.

EN BUEN ESTADO: Usted debe estar En Buen Estado con Bravenly para recibir comisiones y acceder a su negocio Bravenly. Con el fin de mantener su negocio en buen estado, tendrá que pagar su cuota de renovación de $ 39.99 cada año. Usted puede comprar esto hasta 30 días antes de su fecha de renovación en su back office. Después de 400 días sin pagar su cuota de renovación, usted NO estará en buen estado y perderá su capacidad para recibir comisiones y ejecutar su negocio.

MES DE INSCRIPCIÓN: El mes calendario en el que un Socio de Marca se une a Bravenly.

RAMA: Cada Socio de Marca Independiente en tu primer nivel representa una "Rama" separada en tu equipo. Las Ramas de un Socio de Marca crecen a medida que tus Socios de Marca de primer nivel comienzan a construir su propia organización.

CONTINUACIÓN DEL GLOSARIO DE BRAVENLY

BRAVENLY GLOBAL®

NIVEL: Los Socios de Marca que patrocinaste personalmente (ya sea que los inscribiste directamente o fueron colocados estratégicamente bajo ti por un Socio de Marca ascendente) son tu "Nivel 1" o "L1." Los L1 de ellos son tus L2, y así sucesivamente. Los niveles generalmente definen y se refieren al árbol de Patrocinador de Colocación.

RANGO (LIFETIME) DE POR VIDA: Tu Rango de Por Vida es el rango más alto que has alcanzado al alcanzar un nuevo rango por primera vez. Hay diferentes calificaciones para mantener tu rango cada mes. Las calificaciones para alcanzar CUALQUIER rango por primera vez son que el Socio de Marca DEBE estar Activo, tener 2 Clientes Calificados Inscritos Personalmente, y cumplir con las calificaciones de mantenimiento para los rangos anteriores.

MANTENIMIENTO: El estándar de desempeño requerido para que un Socio de Marca continúe siendo "Pagado-como" un rango después de cumplir con los requisitos iniciales de calificación para ese rango.

RANGO PAGADO-COMO: Mantendrás tu título de rango más alto obtenido indefinidamente. Sin embargo, si no cumples con los requisitos de mantenimiento especificados para ese rango en un período de pago, serás "Pagado-como" el rango para el cual sí calificaste.

VOLUMEN DE PAGO (PV): El valor asignado a cada producto con el propósito de pagar bonificaciones.

VOLUMEN DE PAGO PERSONAL (PPV): La suma del Volumen de Pago para tus pedidos personales, tus Clientes Minoristas y tus Clientes VIP.

VOLUMEN DE RANGO PERSONAL (PRV): La suma del Volumen de Rango para tus pedidos personales, tus Clientes Minoristas y tus Clientes VIP.

CRÉDITO DE PRODUCTO: Crédito ganado o otorgado a un Socio de Marca o Cliente que puede ser canjeado en una futura compra. Cuando se utiliza, el SRP (Precio Minorista Sugerido), el Volumen de Pago y el Volumen de Rango de un pedido se deducen proporcionalmente.

CLIENTE CALIFICADO: Un Cliente Minorista o VIP que ha realizado un pedido de 25 PV en el mes actual.

VOLUMEN DE RANGO (RV): El valor asignado a cada producto para cumplir con los requisitos de promoción y mantenimiento de rango.

CLIENTE MINORISTA: Un cliente que paga el Precio Minorista Sugerido (SRP) para un producto y no recibe beneficios del Programa VIP.

PATROCINADOR: El Socio de Marca bajo el cual un nuevo Inscrito es colocado en el árbol de Patrocinador de Colocación. El Inscriptor y el Patrocinador de un Socio de Marca pueden ser la misma persona, pero no necesariamente.

PRECIO MINORISTA SUGERIDO (SRP): Este es el valor en dólares recomendado por la Empresa para cada uno de sus productos cuando se venden a un cliente minorista. Las comisiones de Cliente Minorista y Embajador se pagan sobre el SRP.

VOLUMEN DE PAGO DEL EQUIPO (TPV): Este es el Total del Volumen de Pago Personal (PPV) creado por ti y todos tus Socios de Marca en tu línea descendente calculado a profundidad infinita, a veces sujeto a la Regla del 50% / 40%.

VOLUMEN DE RANGO DEL EQUIPO (TRV): Este es el Total del Volumen de Rango Personal (PRV) creado por ti y todos tus Socios de Marca en tu línea descendente calculado a profundidad infinita, a veces sujeto a la Regla del 50% / 40%.

ASCENDENTE: Todos los Socios de Marca por encima de un Socio de Marca en una estructura genealógica.

CLIENTE VIP: Un cliente que ha pagado la tarifa de $9.99 y está recibiendo un descuento del 10% en el SRP y es elegible para ganar otros beneficios del programa.

EQUIPO PERSONAL DEL VICEPRESIDENTE: Como Vicepresidente (VP), todos los Socios de Marca en tu línea descendente, a profundidad ilimitada en cada rama, hasta encontrar otro VP en el Árbol de Inscripción o un rango superior en esa rama, forman parte de tu Equipo de Liderazgo Personal.

BRAVENLY GLOBAL®

DIVULGACIÓN DE INGRESOS 2025

El ingreso bruto mensual promedio de TODOS los Afiliados y Socios de Marca de EE. UU., en todos los rangos (lo que incluye a Socios de Marca Activos e Inactivos), en 2025 fue de $169.95, y el ingreso bruto mensual mediano de TODOS los Afiliados y Socios de Marca de EE. UU. (Activos e Inactivos) fue de $218.87.
Aproximadamente el 40 % de los Afiliados y Socios de Marca de EE. UU. no obtuvieron ningún ingreso de Bravenly Global en 2025.
La información de ingresos en la tabla a continuación incluye únicamente a los Afiliados y Socios de Marca que estuvieron Activos en 2025. Un Afiliado o Socio de Marca se consideró Activo si recibió al menos un pago durante el año.

INGRESOS MENSUALES DE 2025 POR RANGO (SOCIOS DE MARCA/AFILIADOS ACTIVOS)

RANGO PAGADO DE AFILIADO Y SOCIO DE MARCA	PROMEDIO % DE SOCIOS DE MARCA POR MES	MÁXIMO MENSUAL	MÍNIMO MENSUAL	PROMEDIO MENSUAL	MEDIANA MENSUAL	NÚMERO PROMEDIO DE MESES PARA ALCANZAR EL RANGO
Afiliado	2.93%	$828.59	$0.11	$41.69	$27.06	N/D
Socio de Marca Independiente	38.46%	$2,000.00	$0.06	$40.84	$24.60	N/D
Socio de Marca Senior	14.82%	$1,036.78	$1.40	$72.80	$64.06	2
Socio de Marca Ejecutivo	19.93%	$7,034.51	$3.77	$208.76	$174.48	3
Director	10.84%	$9,247.10	$59.81	$604.68	$538.30	3
Director Senior	6.17%	$11,321.29	$82.30	$1,137.39	$1,027.93	4
Director Ejecutivo	3.47%	$18,648.60	$14.00	$1,951.02	$1,792.11	5
Director Ejecutivo Senior	1.89%	$34,173.98	$549.50	$3,521.02	$3,031.20	7
	Los rangos a continuación representan los rangos de liderazgo más altos en Bravenly y constituyen el 1.5 % de todos los Socios de Marca activos en Bravenly.					
Vicepresidente	.67%	$31,351.95	$1,219.44	$7,014.65	$6,581.88	6
Vicepresidente Senior	.38%	$36,117.00	$4,116.71	$12,549.18	$12,034.80	8
Vicepresidente Ejecutivo	.24%	$131,955.76	$4,302.02	$22,397.98	$20,168.07	10
Vicepresidente Ejecutivo Plata	.11%	$168,186.85	$6,790.81	$46,078.52	$36,163.11	13
Vicepresidente Ejecutivo Oro		$131,578.47	$26,568.56	$63,020.15	$50,861.86	16
Vicepresidente Ejecutivo Platino		$244,046.18	$33,447.16	$114,836.75	$103,989.76	16

Estas cifras no son garantías ni proyecciones de sus ganancias o beneficios reales. Las cifras anteriores incluyen únicamente bonos, comisiones u otra remuneración pagada a Afiliados y Socios de Marca por Bravenly Global. NO toman en consideración ningún gasto incurrido por los Afiliados y Socios de Marca al operar sus negocios ni las ganancias o pérdidas cuando los productos se revenden.
Los gastos incurridos al operar un negocio independiente de Bravenly Global pueden incluir, entre otros, la compra de un kit de inicio ($49.99), el pago de cuotas de renovación ($39.99 anuales), la compra de muestras de productos o inventario, costos de envío, costos de transporte, gastos de capacitación y educación (costos de la Conferencia Nacional entre $149–$229 por año), y gastos de viaje.
En algunos casos, estos costos y gastos pueden exceder los montos ganados por los Afiliados y Socios de Marca de Bravenly Global. Bravenly Global no ofrece ninguna garantía de éxito financiero y usted puede perder dinero. El éxito con Bravenly Global resulta únicamente de esfuerzos de ventas exitosos, los cuales requieren trabajo arduo, diligencia, habilidad, perseverancia, competencia y liderazgo. Su éxito dependerá de qué tan bien ejerza estas cualidades.

PLAN DE COMPENSACIÓN DE BRAVENLY GLOBAL

¡Estás hecho para más!

Bravenly Global no hace ninguna representación ni garantía de que un Socio de Marca ganará algún ingreso a través de la oportunidad de Bravenly Global. Puede que no ganes ningún ingreso como Socio de Marca. Cualquier promesa o representación de ganancias, ya sea hecha por Bravenly Global o un Socio de Marca, sería engañosa. El éxito con Bravenly Global resulta únicamente de esfuerzos de ventas exitosos, que requieren trabajo duro, diligencia y liderazgo. Tu éxito dependerá de cuán efectivamente ejerzas estas cualidades. Dado que Bravenly Global se ha lanzado recientemente, aún no se han determinado las ganancias promedio o medianas anuales o mensuales de los Socios de Marca de Bravenly Global. Cuando esa información esté disponible, se publicará en nuestro sitio web.

Como se indica en las Políticas y Procedimientos de Bravenly Global, debido a que las leyes y el entorno empresarial cambian periódicamente, Bravenly Global se reserva el derecho de modificar el plan de compensación a su exclusivo y absoluto criterio. Al firmar el Acuerdo de Socio de Marca, un Socio de Marca acepta cumplir con todas las enmiendas o modificaciones que Bravenly Global elija hacer. La continuación del negocio de Bravenly Global de un Socio de Marca o la aceptación de bonos o comisiones por parte de un Socio de Marca constituye aceptación de todas y cada una de las enmiendas. Por favor, consulta el documento completo de Políticas y Procedimientos de Bravenly en bravenlyglobal.com para más detalles.